



HEALTH & BEAUTY

AUTOKONZEPT 2026

Junior Manager



FAQs | Häufig gestellte Fragen



MORE QUALITY
for your life.

Fragen und Antworten zum LR Autokonzept ab Junior Manager

Um was geht es beim LR Autokonzept für Junior Manager?

Ab der Stufe Junior Manager kann man sich für ein Junior Manager Auto qualifizieren und eine Mercedes-Benz A-Klasse bzw. GLA zu attraktiven und exklusiven LR Konditionen leasen. Außerdem bezuschusst LR die Leasingrate in Form eines Autobonus in jedem Monat, in dem mindestens die Junior Manager Kriterien erreicht wurden. Siehe dazu: Wie hoch ist der Autobonus?

Welche Voraussetzungen müssen erfüllt werden, um am LR Autokonzept teilnehmen zu dürfen?

1. Umsatz

Alle LR Partner, die sich mindestens für den Junior Manager Titel (siehe Karriereplan) qualifiziert haben **und die Qualifikation im Folgemonat bestätigen**, können am JM Autokonzept teilnehmen.

Kriterien für Junior Manager Titel: 4.000 PW **Gesamtumsatz**, davon 100 PW Eigenumsatz, 2 aktive Linien mit mindestens 500 PW. Falls eine der aktiven Linien die 14%-Stufe (oder höher) erreicht hat, muss der Restumsatz außerhalb dieser Linie 2.000 PW betragen.

Eine Bestellung des Fahrzeugs muss im Zeitraum von **drei Monaten** nach Qualifikation erfolgen, ansonsten ist eine Wiederholungsqualifikation erforderlich.

2. Positive Bonität

Die positive Bonität muss nach Prüfung durch die Leasinggesellschaft gegeben sein und liegt ausschließlich im Ermessen der Leasinggesellschaft. LR hat keinen Einfluss auf diese Beurteilung. Die Leasinggesellschaft prüft die Bonität und stellt die Kreditfähigkeit und Kreditwürdigkeit jedes Leasingkunden individuell fest.

Wie hoch ist der Autobonus?

LR Partner können sich während der Leasingdauer monatlich einen Autobonus in Höhe von 55 EUR, 110 EUR bzw. 150 EUR erarbeiten.

55 EUR Autobonus für

Junior Manager mit mindestens 4.000 PW Gesamtumsatz, davon 100 PW Eigenumsatz, 2 aktive 500 PW Linien, 2.000 PW Restumsatz gegenüber einer 14%-Linie (oder höher)

110 EUR Autobonus für

Manager mit mindestens 8.000 PW Gesamtumsatz, davon 100 PW Eigenumsatz, 3 aktive 500 PW Linien, 4.000 PW Restumsatz gegenüber einer 14%-Linie (oder höher). Beträgt der Restumsatz außerhalb der 14%-Linie (oder höher) mindestens 2.000 PW, erhält der Partner 55 EUR Autobonus.

150 EUR Autobonus für

Junior Teamleiter und Teamleiter mit mindestens 12.000 PW Gesamtumsatz, davon 100 PW Eigenumsatz, 4 aktive 500 PW Linien, 6.000 PW Restumsatz gegenüber einer 14%-Linien (oder höher) oder 4.000 PW Restumsatz gegenüber zwei 14%-Linien (oder höher). Bei drei oder mehr 14%-Linien (oder höher) ist kein Restumsatz erforderlich.

Wie wird der Autobonus ausbezahlt?

Ist der LR Partner umsatzsteuerpflichtiger Unternehmer, wird der Autobonus mit Umsatzsteuer ausgewiesen und ausgezahlt. Fällt er unter die Kleinunternehmerregelung, wird der Autobonus, ebenso wie die Provision auf Gruppenumsatz, netto ausgewiesen und netto ausgezahlt. Der Autobonus wird **nur während der zu Beginn des Vertrags vereinbarten Leasingdauer ausbezahlt**. Bei einer späteren **Verlängerung** des Leasingvertrags besteht **kein Anspruch auf den Autobonus**. Der Anspruch auf den Autobonus beginnt mit dem auf die Übernahme des Fahrzeugs folgenden (vollen) Monat, nicht jedoch im Monat der Fahrzeugübernahme.

Wo kann ich einen Mercedes-Benz zu exklusiven LR Leasingbedingungen bestellen?

Bei der Pappas GmbH, Löfflerweg 2, 6060 Hall in Tirol.

Kontaktperson: Michael Lechner
E-Mail: michael.lechner@pappas.at
Telefon: 05223/500-325 oder 0664/814 70 52

Muss ich für die Bestellung nach Hall in Tirol anreisen?

Nein. Sie erhalten das Angebot für Ihr neues Fahrzeug per E-Mail und senden die unterschriebenen Unterlagen per Post an unseren Ansprechpartner bei der Pappas GmbH.

Wie lange läuft der Leasingvertrag?

Der Leasingvertrag läuft zwischen 12 und 24 Monate.

Wie viele Fahrzeuge können pro Teampartnerschaft geleast werden?

Pro Team ist ein Leasingfahrzeug möglich. Unter einer Partnernummer erwirtschaften beide Partner gemeinsam den erforderlichen monatlichen Umsatz und können die Kriterien nur einmalig erreichen. Somit kann der monatliche Autobonus auch nur einmal pro Team berücksichtigt werden.

Muss eine Anzahlung geleistet werden?

Eine Anzahlung ist optional möglich, bei entsprechender Bonität jedoch nicht verpflichtend.

Was bedeutet Operatingleasing bzw. Nutzenleasing?

- Ist eine reine Miete
- Kein Restwertrisiko
- Das Fahrzeug wird am Ende der vereinbarten Laufzeit zurückgegeben

Was bedeutet Restwertleasing?

- Das Fahrzeug wird finanziert
- Am Ende der vereinbarten Laufzeit wird das Fahrzeug zum vereinbarten Restwert herausgekauft bzw. weiter finanziert

Wie viele Kilometer kann man innerhalb der Laufzeit fahren?

Sie können standardmäßig eine jährliche Kilometerleistung von 10.000 km, 15.000 km oder 20.000 km vereinbaren. Auch höhere Laufleistungen sind möglich. Je höher die vereinbarte Laufleistung, desto höher die monatliche Leasingrate. Wir empfehlen eine realistische jährliche Kilometerleistung zu vereinbaren, da Ihnen bei Abweichungen die Mehrkilometer in Rechnung gestellt werden. Die genaue Berechnung entnehmen Sie bitte dem Leasingvertrag.

Wie hoch ist die monatliche Leasingrate?

Die Leasingrate sowie auch etwaige Kosten für Wartung und Versicherung hängen vom jeweiligen Modell, der gewählten Motorisierung, der jährlichen Kilometerleistung sowie der gewählten Sonderausstattung ab. Ein entsprechendes Angebot erhalten Sie von unserem Ansprechpartner bei der Pappas GmbH.

Wie erfolgt die Zahlung der Leasingraten?

Die Leasinggesellschaft verrechnet die monatlichen Leasingraten direkt an den Leasingnehmer (LR Partner).

Was ist bei Vertragsbeginn zu beachten?

Der Leasingvertrag und damit die Leasinglaufzeit beginnen immer an dem auf die Fahrzeuganmeldung folgenden Monatsersten. Für die Tage zwischen Fahrzeuganmeldung und Vertragsbeginn wird ein anteiliges Benutzungsentgelt verrechnet. Die Fahrzeuganmeldung erfolgt durch den LR Partner.

Wie muss das Fahrzeug versichert werden?

Das Leasingfahrzeug muss Vollkasko versichert werden. Der LR Partner kann das Fahrzeug bei einer Versicherungsgesellschaft seiner Wahl versichern. Eine GAP Risiko Abdeckung ist jedenfalls empfehlenswert. Die GAP-Deckung ist für geleaste Fahrzeuge sehr wichtig. Sollte ein Totalschaden (zB Diebstahl, Unfall, u.a.) an dem geleasten Fahrzeug auftreten, müsste der Leasingnehmer, trotz bestehender Kaskoversicherung, einen Teil der Kosten selbst tragen. Die GAP-Deckung ersetzt im Schadensfall den Differenzbetrag zwischen dem derzeitigen Wiederbeschaffungswert und dem Abrechnungsbetrag laut des Versicherungsvertrags.

Ist der Servicevertrag verpflichtend?

Nein. In diesem Fall trägt der LR Partner die Kosten für die vom Hersteller vorgegebenen Wartungsarbeiten.

Muss ich die Servicearbeiten bei der Pappas GmbH in Hall i. T. durchführen lassen?

Nein, Servicearbeiten können österreichweit in jeder Mercedes-Benz Vertragswerkstatt durchgeführt werden.

Welche Leistungen beinhaltet der Servicevertrag?

Der Servicevertrag beinhaltet alle vom Hersteller vorgegebenen Wartungsarbeiten. Auch eine Erhöhung des Wartungsumfanges auf Verschleißteile ist optional möglich.

- Durchführung von Wartungsarbeiten
- Motorölwechsel
- Luft-, Öl-, Kraftstofffilter
- Verschleißteile (optional)
- (weitere Details entnehmen Sie bitte dem Angebot des Händlers)

Wo findet die Auslieferung des Fahrzeugs statt?

Die Auslieferung erfolgt standardmäßig bei der Pappas GmbH in 6060 Hall in Tirol. Eine Auslieferung bei einem anderen Vertragshändler kann mit dem Fahrzeughändler vereinbart werden.

Welche Vorteile habe ich bei Abholung des Fahrzeugs in Hall i.T.?

Bei Abholung eines neuen Mercedes-Benz bei der Pappas GmbH in Hall i. T. wird das Fahrzeug VOLLBETANKT übergeben.

Wie werden die Fahrzeuge beklebt?

Die Beklebung erfolgt durch das Autohaus entsprechend der Vorgabe von LR und ist die Beklebung während der Fahrzeugnutzung auf dem Fahrzeug zu belassen. Beklebungen, welche nicht vom Fahrzeughändler angebracht werden, können aufgrund unterschiedlicher Beanspruchung des Lackes oder nicht korrekter Anbringung (z.B. Kratzer) zu einer Verringerung des Restwertes und damit zu Kosten bei Leasingende führen.

Was passiert, wenn der Leasingnehmer (LR Partner) innerhalb der Leasinglaufzeit Orgaleiter wird?

Sollte sich ein Leasingnehmer während der Leasinglaufzeit zum Organisationsleiter qualifizieren und ein OL-Fahrzeug bestellen, kann er das Junior-Manager Fahrzeug selbstverständlich als Zweitwagen nutzen. Der Autobonus wird in diesem Fall nur für das OL-Fahrzeug ausbezahlt. Auch eine vorzeitige Rückgabe des JM-Fahrzeugs ist möglich. Für ein individuelles Angebot steht Ihnen der Autohändler gerne zur Verfügung.

Wie ist der Ablauf bis es soweit ist, dass ich mit meinem neuen Fahrzeug vom Autohändler nach Hause fahren kann?

1. Erfüllung der Kriterien zur Stufe Junior Manager oder höher.
2. Bei erstmaliger Erreichung der Stufe Junior Manager informiert Sie LR Mitte des Folgemonats über das Erreichen der Qualifikation.
3. Nach Bestätigung Ihrer Qualifikation im Folgemonat füllen Sie das beigelegte Formular „Rahmenvereinbarung für Leasing zu LR Sonderkonditionen“ aus und senden dieses per E-Mail an LR (**Finance.AT@LRworld.com**).
4. Wir prüfen, ob die Kriterien zur Teilnahme am LR Autokonzept erfüllt sind und senden anschließend eine Bestätigung an den Autohändler.
5. Um Ihr Fahrzeug gemäß Ihren Wünschen zu konfigurieren, können Sie den online Konfigurator (www.mercedes-benz.at) verwenden oder Sie nehmen Kontakt zu unserem Ansprechpartner bei der Pappas GmbH, Herrn Michael Lechner (Kontakt Daten s. Seite 2) auf. Geben Sie Herrn Lechner einen Hinweis auf Ihre LR Partnerschaft, damit er Ihnen ein entsprechendes Leasingangebot zu exklusiven LR Konditionen anbieten kann.
6. Nachdem Sie den Leasingvertrag unterschrieben haben, wird sich das Autohaus rechtzeitig bei Ihnen melden, um mit Ihnen einen Auslieferungstermin und -ort zu vereinbaren.
7. Vom Autohaus erhalten Sie die nötigen Unterlagen, damit Sie Ihr neues Fahrzeug anmelden können.
8. Zum vereinbarten Auslieferungstermin bitte folgendes mitbringen:
 - Kennzeichentafeln
 - Reisepass
 - Einkommensnachweis (nicht älter als 3 Monate zum Zeitpunkt der Abholung)
 - Führerschein
 - eventuell Vignette
9. Sie senden eine **Kopie des Zulassungsscheins** per E-Mail an **Finance.AT@LRworld.com** (**ohne Zulassungskopie wird kein Autobonus überwiesen!**).

Wo muss das Fahrzeug bei Leasingende abgegeben werden?

Bei einem Nutzenleasing muss das Fahrzeug bei Leasingende beim Mercedes-Benz Vertragshändler, bei dem das Fahrzeug abgeholt wurde, abgegeben werden. Abzugeben sind beide Fahrzeugschlüssel und alle überlassenen Unterlagen.

In welchem Zustand muss sich das Fahrzeug bei Rückgabe zum Leasingende befinden?

Bei Rückgabe muss das Fahrzeug in einem dem Alter und der vertragsgemäßen Fahrleistung entsprechenden Erhaltungszustand befinden, frei von Schäden sowie verkehrs- und betriebssicher sein. Anlässlich der Fahrzeugrückgabe wird eine Zustandsbewertung vorgenommen. Um eine schnelle und unkomplizierte Rückgabe zu gewährleisten, sollte der Wagen außen frisch gewaschen und getrocknet, sowie innen gesäubert sein. Der Rücknahmeprozess ist in den Leasingbedingungen festgelegt und wird dokumentiert. Die Schadenabrechnung erfolgt aufgrund eines durch den Händler erstellten Rückgabeprotokolls bzw. einer geeigneten Zustandsbewertung, z.B. durch einen unabhängigen Gutachter. Neben den protokollierten Schäden werden ggfls. Mehrkilometer verrechnet, bzw. Minderkilometer vergütet. Einzelheiten sind dem Leasingvertrag zu entnehmen.

Stand 03/2026

Rahmenvereinbarung für Leasing zu LR Sonderkonditionen

Partnernummer **AT00** _____

TEAMPARTNER

Name _____ Name _____

geboren am _____ geboren am _____

Straße u. Hnr. _____

PLZ u. Ort _____

Telefon _____

E-Mail _____

Hiermit beantrage ich die Vermittlung nachstehenden Fahrzeugs

**Mercedes Benz A-Klasse (Limousine)/GLA
über die Pappas GmbH in 6060 Hall i.T.**

zu den zwischen dem gewählten Autohändler und der LR Health & Beauty Systems GmbH ausgehandelten Sonderkonditionen für LR Partner. Ich erkläre mich damit einverstanden, dass meine obigen Daten an den oben gewählten Autohändler weitergeleitet werden.

Mir ist bekannt, dass ich von den Sonderkonditionen für LR Partner nur dann profitieren kann, wenn ich als aktiver Partner für die LR Health & Beauty Systems GmbH tätig bin und ich die zwischen der LR Health & Beauty Systems GmbH und dem Autohändler ausgehandelte Differenz zwischen dem üblichen Listenpreis und den LR Sonderkonditionen an das Autohaus nachzuzahlen habe, wenn der zwischen mir und LR Health & Beauty Systems GmbH bestehende LR Partnervertrag von mir oder seitens der LR Health & Beauty Systems GmbH durch Kündigung vor Ablauf des Leasingvertrages beendet wird. Die LR Health & Beauty Systems GmbH ist berechtigt, den Autohändler entsprechend davon in Kenntnis zu setzen.

Ich verpflichte mich, die Werbeträger der LR Health & Beauty Systems GmbH für die Dauer der Fahrzeugnutzung auf dem Fahrzeug zu belassen. Die Anbringung weiterer Werbeträger, die mit der Fa. LR Health & Beauty Systems GmbH in keinem Zusammenhang stehen, ist nicht gestattet. Bei Nichteinhaltung dieser Verpflichtung werde ich an die LR Health & Beauty Systems GmbH einen Schadenersatz in Höhe von 25,00 € pro Woche bis zur Beendigung der Fahrzeugnutzung zahlen.

Unmittelbar nach der Zulassung und unaufgefordert maile, faxe oder sende ich postalisch eine Kopie des Zulassungsscheines an die LR Health & Beauty Systems GmbH in Innsbruck.

!!Ohne Kopie des Zulassungsscheins wird von LR kein Autobonus überwiesen!!

Ich nehme zur Kenntnis, dass eine vorzeitige Rückgabe des Fahrzeug frühestens nach 6 Monaten und 6.000 km möglich ist und jedenfalls mit Mehrkosten verbunden ist.

Ich habe die Fragen und Antworten zum LR Autokonzept ab Junior Manager (Stand 03/2026) gelesen.

Ort / Datum

Unterschrift

Unterschrift TEAMPARTNER